

Nordkalk WAPNO

SigmaRoc

Wapno w nowoczesnym budownictwie. Surowiec, który wpływa na cały proces.

O znaczeniu jakości wapna, stabilności parametrów i współpracy z producentami materiałów budowlanych mówi Andrzej Piwowarski, Dyrektor ds. Handlowych, Nordkalk Wapno Sp. z o.o.

Wapno jest surowcem o szerokim zastosowaniu w sektorze budowlanym. Wykorzystuje się je między innymi do produkcji betonu komórkowego, wyrobów silikatowych, zapraw i tynków. Z perspektywy producenta materiałów budowlanych nie jest jednak istotna wyłącznie dostępność surowca. Kluczowe znaczenie mają jego parametry, ich powtarzalność oraz przewidywalność zachowania w procesie technologicznym.

„W przypadku surowców wykorzystywanych w produkcji materiałów budowlanych stabilność parametrów jest jednym z podstawowych warunków prowadzenia procesu w sposób powtarzalny. Każda zmiana właściwości surowca może mieć znaczenia dla parametrów procesu, a w konsekwencji dla jakości produktu końcowego. Dlatego relacja pomiędzy producentem wapna a odbiorcą powinna opierać się nie tylko na dostawie, ale przede wszystkim na jakości i powtarzalności.”

Surowiec jest częścią technologii

Wapno uczestniczy w procesach, w których precyzja i kontrola parametrów mają bezpośrednie znaczenie dla efektywności produkcji. Dla odbiorców przemysłowych istotne są zatem nie tylko właściwości samego produktu, ale również ciągłości dostaw, powtarzalności jakości oraz możliwości zapewnienia odpowiednich parametrów w długiej perspektywie.

„Patrzymy na wapno nie jako na pojedynczy produkt, ale jako element procesu technologicznego naszego klienta. To zmienia sposób myślenia o współpracy. Odbiorca nie kupuje wyłącznie określonej ilości surowca - kupuje również pewność, że jego proces będzie mógł być prowadzony zgodnie z założeniami.”

Partnerstwo oparte na danych

Rosnące wymagania rynku budowlanego sprawiają, że coraz większego znaczenia nabiera współpraca pomiędzy dostawcą surowca a producentem materiałów budowlanych. Analiza parametrów, znajomość procesu technologicznego oraz bieżąca wymiana informacji pozwalają lepiej odpowiedzieć na potrzeby odbiorcy i ograniczyć ryzyko związane z produkcją.

„Współczesna sprzedaż przemysłowa nie może ograniczać się do relacji handlowej. Musimy rozumieć, gdzie i w jaki sposób nasz produkt jest wykorzystywany, jakie parametry są krytyczne dla klienta i jakie są jego cele biznesowe. Dopiero wtedy możemy mówić o rzeczywistym partnerstwie techniczno-biznesowym.”

Dla Nordkalk Wapno Sp. z o.o. oznacza to konsekwentne łączenie kompetencji technologicznych, jakości produktu, stabilności dostaw i znajomości rynku. Wartość dostarczanego wapna mierzy się bowiem nie tylko jego parametrami, ale również tym, jak przekładają się one na proces i biznes odbiorcy.

„Jakość surowca zaczyna się tam, gdzie kończy się jego specyfikacja - w realnym procesie produkcyjnym klienta.”



Andrzej Piwowarski
Dyrektor ds. Handlowych, Nordkalk Wapno Sp. z o.o.

www.nordkalk-wapno.pl